

Consultor SAP SD & TM. Logística en procesos de venta

CARGA LECTIVA

Formación técnica y Certificación: 100 Hr.

El alumno realiza la formación técnica utilizando las últimas tecnologías de formación abierta interactuando con un completo contenido de material multimedia que combinan la teoría, las prácticas y módulos de evaluación. El alumno cuenta con el apoyo de un tutor en línea que de forma presencial e individualmente le va explicando los contenidos y le ayuda a realizar las prácticas. El alumno también prepara en la parte final del curso los distintos exámenes de certificación antes de presentarse a los exámenes oficiales.

Formación específica: Clases: 120 Hr.

Una vez el alumno alcanza un determinado nivel en su formación técnica, comienza según los horarios programados el cuerpo principal de la profesión. Esta parte del curso se imparte en formación presencial o telepresencial con clases en directo a través de internet que quedan grabadas para que el alumno pueda recuperar o utilizar como material de estudio. El alumno completa esta formación que impartimos en grupos reducidos con prácticas en nuestros laboratorios que se pueden extender fuera del horario de clase y están coordinados por su profesor.

OBJETIVO

La gestión de la cadena de suministro implica la planificación, ejecución y monitorización de las actividades necesarias para entregar productos o servicios que satisfagan las necesidades del cliente, administrando los recursos de la forma más eficiente posible. Gestión de materias primas, gestión de inventario, y gestión del transporte desde el punto de origen al de destino, son procesos clave en la entrega de productos de valor.

REQUISITOS PREVIOS

Conocimientos básicos de informática e internet

CERTIFICACIÓN

C_TSCM62_66. SAP Certified Application Associate. Sales and Distribution ERP 6.0 EhP6

FORMACIÓN TÉCNICA Y CERTIFICACIÓN.

Gestión de la cadena de suministro. SCM
SAP Logística en procesos de venta, nivel usuario

FORMACIÓN ESPECÍFICA. CLASES.

SAP SD. LOGÍSTICA EN PROCESOS DE VENTA

CUMPLIMIENTO DE PEDIDOS I

Estructuras de la empresa en comercial. Tratamiento de ventas y expediciones. Tratamiento de documentos de facturación. Maestro de cliente. Maestro de materiales. Procesos comerciales. Determinación de centro, puesto de expedición y ruta. Tratamiento colectivo en Comercial. Comprobación de disponibilidad. Tratamiento de transporte. Fabricación sobre pedido. Proceso de montaje. Tratamiento de reclamaciones. Sistema de información de ventas. Estructuras empresariales en comercial. Tratamiento de pedidos de cliente. Documento de ventas de Controlling. Contratos marco. Planes de entregas y pedidos abiertos. Determinación, listado y exclusión de material. Parametrizaciones básicas del customizing del proceso de entrega. Proceso de salida de mercancías. Proceso de embalaje. Salida de mercancías.

CUMPLIMIENTO DE PEDIDOS II

Determinación de precios. Impuestos, acuerdos sobre determinación de precios y rappel. Control de procesos de facturación. Factura proforma y venta al contado. Creación de documentos de facturación. Formas de liquidación. Gestión de anticipos en Comercial. Pago a plazos. Proceso de determinación de cuentas y divisiones. Interfaz SD/FI. Campos seleccionados de la interfaz entre Comercial y Gestión Financiera. Control de copia. Control de los textos. Salida. Determinación y tratamiento de mensajes. Modificaciones del sistema. Adaptación de la interfaz de usuario.

SAP TM. TRANSPORTE

PLANIFICACIÓN DEL TRANSPORTE

Productos y ubicaciones. Recursos y formas de transporte. Escenarios de soporte al negocio. Envíos entrantes y salientes, nacional e internacional. Transporte marítimo. Transporte aéreo. Cargo de transporte. Unidades de cargo. Crear propuestas de transporte. Generar órdenes de cargo. Selección del transportista. Oferta de envío. Generación de la entrega e integración. Creación del envío. Generación de documentación y analítica. Gestión del cargo de transporte. Cálculo del cargo. Generar acumulaciones. Costes de distribución. Elementos organizacionales. Diseño de la red de transporte. Zonas de transporte y jerarquías. Tipos de recursos y equipamiento.

EJECUCIÓN, GESTIÓN DEL CARGO Y SOLUCIÓN DE TRANSPORTE

Orden de transporte en Gestión del Transporte. Determinar partners de negocio. Selección y evaluación de transportistas. Propuesta de orden de transporte. Monitorización de eventos. Escalas, tipos de cargo, tarifas, hojas de cálculo, acuerdos. Condiciones y normas. Prepagos, cargos basados en recursos, ratios IPT. Costes de distribución. Expedición de la solución de envío y proceso de facturación al cliente.